

Rovereto, 15 luglio 2010
Spett.li
Aziende interessate
Loro sedi

Oggetto: “Riconquistare il mercato dopo la crisi - come creare e strutturare la propria forza vendita”

In seguito ai risultati positivi in termini di gradimento del corso sperimentale sulle reti di vendita organizzato nel settembre del 2009, Trentino Sviluppo ripropone una nuova edizione del corso denominato “*Riconquistare il mercato dopo la crisi: come creare e strutturare la propria forza vendite*”, destinato alle imprese del territorio trentino desiderose di acquisire nuove conoscenze e strumenti per migliorare la propria efficienza nell’approccio al cliente.

➤ **Composizione del modulo formativo**

- 16/09/2010, h. 9-18 I PARTE - “Come creare e strutturare la propria forza vendite”
- 17/09/2010, h. 9-18 II PARTE - “Come creare e strutturare la propria forza vendite”

➤ **Destinatari**

Piccole e medie imprese produttive di beni e servizi con almeno una sede legale in provincia di Trento¹.

➤ **Luogo**

Polo Tecnologico di Rovereto – Via F. Zeni 8, Rovereto (TN)

➤ **Numero di posti disponibili**

Massimo due persone per azienda, per un numero massimo di 15 persone.

➤ **Richiesta di iscrizione**

Le aziende interessate dovranno far pervenire una manifestazione di interesse a Trentino Sviluppo, inviando il modulo allegato debitamente compilato entro e non oltre il 25 agosto 2010, ore 13.00:

via mail, inviando a info@trentinosviluppo.it
via fax, allo 0464 443112

¹ Non saranno ammessi consorzi di impresa, società di consulenza, professionisti e società di professionisti, enti pubblici, enti di ricerca, grandi imprese. Saranno ammessi al corso solo dipendenti operanti nelle sedi trentine.

o consegnandolo allo sportello di Trentino Sviluppo, via F. Zeni, 8 – Rovereto, dal lunedì al venerdì dalle 8:30 alle 13:00 e dalle 14:00 alle 18:00².

Sarà data priorità alle richieste di partecipazioni singole e all'ordine cronologico di arrivo.³

➤ **Quote d'iscrizione**

120 €/persona

➤ **Iscrizione e modalità di pagamento**

Selezionate le manifestazioni d'interesse pervenute, Trentino Sviluppo contatterà coloro che saranno stati ammessi al corso entro il **30 agosto 2010**. Gli ammessi completeranno la propria iscrizione effettuando il versamento anticipato della quota di iscrizione entro e non oltre il **03 settembre 2010** a mezzo bonifico bancario presso la Cassa Rurale di Rovereto codice IBAN **IT 33 G 08210 20800 000000124625**.

Per ulteriori informazioni, scrivere a info@trentinosviluppo.it o telefonare allo 0464 443111 chiedendo di Laura Maffei.

² Si segnala che nel periodo 12-18 agosto 2010 gli uffici di Trentino Sviluppo saranno chiusi.

³ Per la definizione dell'ordine cronologico di arrivo delle richieste, farà fede l'ora del fax e, in caso di consegna a mano, l'ora del protocollo interno di Trentino Sviluppo. Sarà garantito inizialmente un posto per azienda; nel caso alla scadenza del termine per la presentazione delle manifestazioni d'interesse rimanessero posti liberi potrà essere ammessa una seconda persona.

Ciclo Formativo

“Riconquistare il mercato dopo la crisi: come creare e strutturare la propria forza vendite”

16-17 SETTEMBRE 2010

Trentino Sviluppo S.p.A.
Via F. Zeni, 8 Rovereto

MANIFESTAZIONE D'INTERESSE

Da inviare a Trentino Sviluppo
via Mail, a info@trentinosviluppo.it
via Fax., 0464.443112
o tramite consegna a mano presso la sede di Trentino Sviluppo a Rovereto.

Scadenza termini: 25 agosto 2010, h. 18.00

1 Nome, Cognome _____

2 Nome, Cognome _____

Azienda _____

Indirizzo _____

Codice fiscale/partita IVA _____

Tel. _____ E-mail _____

Manifesto il mio interesse per la partecipazione
al Corso (120 €)

Dichiaro di essere una piccola e media impresa
con sede legale in Trentino nel senso sopra specificato